

COMPETITIV-eko

Tema	Cooperación transfronteriza
Sub-tema	INTERCLUSTERING Transfronterizo
Cadena de Valor	Cross sectorial

IDENTIFICACIÓN

Nombre	COMPETITIV-eko
Entidad(es) promotora(s)	<p>Financiado por: POCTEFA 2014-2020 es el acrónimo del Programa INTERREG V-A España-Francia-Andorra. Se trata de un programa europeo de cooperación territorial creado para fomentar el desarrollo sostenible del territorio fronterizo entre los tres países.</p> <p>Tiene como socios a: La Chambre de Commerce et de l'Industrie de Bayonne Pays Basque, CÁMARA DE COMERCIO, INDUSTRIA & NAVEGACIÓN DE GIPUZKOA, SODENA, SOCIEDAD DE DESARROLLO DE NAVARRA, S.L, ORKESTRA-INSTITUTO VASCO DE COMPETITIVIDAD, BIHARTEAN la Cámara de comercio transfronteriza.</p>
Región (transfronteriza)	Euskadi-Aquitania-Navarra
País/Países	ESPAÑA-FRANCIA
Más información	http://www.competitiveko.eu

BUENA PRACTICA

Objetivo	<p>El proyecto COMPETITIV'eko es un proyecto estratégico transfronterizo que tiene por objetivo impulsar la innovación y la competitividad de las empresas en los tres territorios limítrofes, Aquitania-Euskadi-Navarra. Se trata de una acción de amplitud llevada a cabo durante tres años que incluye colaboraciones con clústeres, agencias de desarrollo económico, centros tecnológicos y PYME de los tres territorios involucrados.</p> <p>El objetivo final del proyecto es crear 2 polos de cooperación transfronterizos perennes y tiene como objetivo el de permitir la constitución de nuevas cadenas de valor que sean transfronterizas y duraderas.</p> <p>Esto se declina en tres objetivos operacionales:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Elaborar una red estable que asegure un intercambio permanente de información y un networking entre el mundo de la empresa, los agentes científicos y tecnológicos y los agentes intermediarios con el fin de permitir una cooperación sistemática entre las diferentes iniciativas de los clústeres de los territorios.
-----------------	--

	<p>2. Experimentar las nuevas metodologías destinadas a la identificación de las necesidades de innovación empresarial, la articulación de la cooperación sistematizada entre los diferentes territorios y el acompañamiento de las iniciativas de cooperación en las empresas asociadas y en los ámbitos de especialización de interés común.</p> <p>3. Alinear las iniciativas empresariales, científicas y tecnológicas y de acompañar (agentes intermediarios como los clústeres) hacia los ámbitos de especialización inteligente común a todos los territorios implicados y a la Euroregión.</p> <p>El fin último de este proyecto es generar una estrategia sostenible en el tiempo que apoye a los clústeres a impulsar proyectos de colaboración transfronteriza dentro de la estrategia de la Euroregión Aquitania-Euskadi y en adecuación con Europa 2020. El objetivo central es que la cooperación transfronteriza no solo sea fruto de oportunidades, pero también de estrategia y metodología conjunta y convergente.</p>
<p>¿Por qué?</p>	<p>La Euroregión ha incluido este eje en su estrategia 2014-2020 porque estos territorios desarrollan desde hace años estrategias Interclustering específicas en cada territorio basándose en las fortalezas económicas de cada región.</p> <p>Los grupos más estructurados y con mayores recursos han podido desarrollar ciertas acciones y proyectos transfronterizos a lo largo de la última década. Sin embargo, otros Clústeres o agencias de desarrollo no han podido aprovechar potenciales sinergias económicas.</p>
<p>¿Cómo?</p>	<p>ANÁLISIS DE LA COMPETITIVIDAD</p> <p>Esta actividad consiste en elaborar una visión conjunta y homogénea sobre los ámbitos de especialización existentes en cada territorio de los socios, afín de facilitar la futura selección de los intereses convergentes. Para ello, se trata de completar, resumir y analizar la competitividad de cada territorio (análisis de los ámbitos de especialización), el rol de los Clústeres, agencias de desarrollo y centros tecnológicos como agentes clave de esta estrategia y conexión con las empresas.</p> <div style="text-align: center;">   </div> <p>ELECCIÓN DE LOS ÁMBITOS</p> <p>Fabricación avanzada, Energía, agroalimentario y salud.</p> <p>Tras la preselección de los 4 ámbitos de especialización, una encuesta realizada principalmente a empresas, centros técnicos y clústeres,</p>

	<p>permite precisar el potencial de innovación de cada uno. A partir del análisis de otras experiencias de cooperación transfronteriza se han identificado 2 enfoques diferentes:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. La búsqueda de economías de escala implica cooperar con el objetivo de juntar los activos de diferentes socios. De este modo se obtiene una masa crítica que permite acceder a nuevos mercados más ambiciosos. Los beneficios asociados son el aumento de la visibilidad internacional en los sectores específicos (mayor visibilidad a nivel europeo, nacional, ...) y por tanto un mayor interés de los inversores extranjeros. 2. La búsqueda de economías de envergadura implica trabajar en las complementariedades de los socios. De este modo el grupo puede ofrecer una solución global a clientes debían contactar de forma individual a los miembros socios. La complementariedad se basa en las diferencias de la especialización en la investigación, en la tecnología y en el perfil industrial. <p>ESTABLECIMIENTO DE LAS CADENAS DE VALOR</p> <p>Una vez definidos los ámbitos de especialización comunes a los tres territorios, se comprometen a la construcción de las cadenas de valor para cada uno de ellos para identificar los «stakeholders» (participantes) y las convergencias sectoriales.</p>
¿Cuándo?	Desde 2013
¿Que se ha logrado/se está logrando?	<ul style="list-style-type: none"> • Concentrar las prioridades de ayudas y las políticas de inversión en las necesidades identificadas y la resolución de los problemas detectados. • Hacer visible las ventajas competitivas y el potencial de excelencia de la región. • Favorecer la innovación tecnológica, basada sobre la práctica, para estimular la inversión privada. • Comprometerse totalmente con la cooperación de las partes interesadas y favorecer la innovación y la experimentación. • Basarse en los hechos y establecer una supervisión y de un test de sistemas de evaluación. <p>En este contexto el proyecto COMPETITIV'eko ha definido el esquema de hoja de ruta para su puesta en marcha, especialmente la elección de los dos ámbitos a seleccionar y la creación de dos polos ligados a las S3 comunes a los tres territorios.</p>

RESULTADOS Y LECCIONES

Impacto	El objetivo final del proyecto es crear 2 polos de cooperación transfronterizos perennes y se está trabajando en la constitución de nuevas cadenas de valor que sean transfronterizas y duraderas.
Dificultades encontradas	Adecuarse a las diferentes condiciones en cada una de las regiones participantes.

<p>Soluciones y Lecciones aprendidas</p>	<p>El establecimiento de las prioridades debe responder a un proceso de descubrimiento empresarial que implique a los actores regionales clave, las empresas, el gobierno, la universidad y la sociedad civil. Es necesaria la actuación de todas las partes.</p> <p>Ofrecer la información y facilitar la coordinación y las conexiones, tanto entre los diferentes actores del territorio como entre ese territorio y los otros.</p>
<p>Recomendaciones para una posible transferencia a países CELAC</p>	<p>En este proyecto se ha creado una hoja de ruta para identificar convergencias entre las estrategias de especialización de los tres territorios y crear polos económicos transfronterizos. Este proyecto puede servir como un laboratorio de clúster transfronterizo que sirva de modelo e inspiración para otros procesos de integración transfronteriza latinoamericanos. Para ello sólo es necesario poner en marcha la estrategia que se propuso en el marco del proyecto, incluyendo la garantía que se generarán suficientes capacidades, la determinante transferencia tecnológica y la necesaria dotación de recursos financieros. Los actores económicos de estos territorios tenían alto interés y necesidad en el desarrollo de cooperación transfronteriza, es algo a tener en consideración a la hora de una posible transferencia.</p>

MÁS INFORMACIÓN

<p>Más información</p>	<p>http://www.competitiveko.eu</p>
-------------------------------	--